

Aula 3: COMO ATRAIR PESSOAS QUALIFICADAS E VENDER MUITO

TIPOS DE TRÁFEGO

Tráfego pago

Você paga pra mostrar anuncios em plataformas como google, e facebook ads

Tráfego orgânico

Você não investe dinheiro, mas investe tempo criando conteúdos de interesse do seu publico nas mais variadas midias

No youtube, instagram, facebook, blog, pinterest, e outros...

Precisa aparecer?

Não necessariamente

Tanto no tráfego pago como no orgânico é possível trabalhar sem aparecer

Porém aparecendo é mais fácil gerar autoridade e ganhar a confiança das pessoas

Formas de Divulgar no Tráfego orgânico

Canal no youtube

Video de conteúdo

Você cria conteúdo que ajuda o seu publico, e divulga o produto que você promove

Video review

Conteúdo relacionado com algum produto em especifico (Produto tal é bom, produto tal funciona, produto tal por dentro)

Instagram

Você cria conteúdo pra um nicho em especifico, e divulga os produtos que você promove

Blog

Você cria conteúdos que vão ajudar as pessoas do seu nicho, e oferta o produto que você divulga

Formas de divulgar no tráfego pago

Google ads

Você cria anuncios para rede de pesquisa do google, focado em palavras chave

Você vai pagar a cada vez que alguém clicar no seu anuncio

Facebook ads/ Instagram ads

Você segmenta os anuncios por característica, preferencia e outros... e o anuncio é mostrado para aquele público em especifico

Construção de listas

Se você quer ter um negócio sólido, você precisa capturar o contato das pessoas que chegam até você pra fazer mais de uma oferta do produto que você vende

Tipo de listas

E-mail

É o melhor, pra automatização das vendas

whatsapp

Telegram